



PODNIKATEĽSKÝ ZÁMER

VZajatiíEkonomov, s.r.o.

Bc. Marek Puškáš

5. ročník, FEI - HI

ak. rok 2025/2026

Sídlo spoločnosti:

Letná 9, 04001 Košice

Hlavný predmet podnikania:

Kúpa tovaru za účelom jeho predaja konečnému spotrebiteľovi

Oblasť podnikania:

Výpočtová technika

Právna forma:

Spoločnosť s ručením obmedzeným

Zakladateľ:

Marek Puškáš

Dátum založenia:

9.10.2025

Obsah

1. Úvodné náležitosti	0
2. Popis podniku	0
3. Analýza odvetvia	0
4. Analýza výrobku a služby	0
5. Analýza trhu	0
6. Analýza konkurencie	1
7. SWOT analýza	1
8. Marketingový plán a stratégia	1
9. Finančný plán	1
10. Dopad na životné prostredie	1
11. Použité zdroje	1

1. Úvodné náležitosti

VZajatiEkonómov, s.r.o. je technologicky orientovaná spoločnosť zameraná na predaj, servis a poradenstvo v oblasti výpočtovej techniky. Cieľom podniku je poskytovať kvalitné a cenovo dostupné produkty, ktoré reflektujú rastúce potreby digitalizácie pracovného prostredia a domácností.

2. Popis podniku

Spoločnosť bola založená v roku 2025 s cieľom etablovať sa na trhu s výpočtovou technikou v regióne Košíc. Zameriava sa na predaj počítačov, notebookov, komponentov, periférií a poskytovanie odborného servisu. Víziou podniku je vybudovať spoľahlivú a modernú značku s dôrazom na technickú odbornosť a osobný prístup.

3. Analýza odvetvia

Odvetvie informačných a komunikačných technológií (ICT) na Slovensku tvorí približne 4,6 % celkovej zamestnanosti a generuje výnosy na úrovni 2,6 miliardy € (údaje 2024). ICT sektor patrí medzi najrýchlejšie rastúce oblasti hospodárstva s predpokladaným stabilným rastom v nasledujúcich rokoch (Košice IT Valley, 2024).

Veľkoobchodný trh s výpočtovou technikou, perifériami a softvérom dosiahol v roku 2025 hodnotu približne 1,5 miliardy € (IBISWorld, 2025). Celosvetovo sa očakáva rast trhu s počítačovým hardvérom z 297 miliárd € v roku 2023 na 364 miliárd € v roku 2028, čo predstavuje priemerný ročný rast (CAGR) približne 3,2 % (ReportLinker, 2024).

4. Analýza výrobku a služby

Portfólio podniku zahŕňa predaj notebookov, stolových počítačov, komponentov, periférií a sieťových zariadení. Doplnkovou službou je odborný servis, modernizácia zariadení a IT poradenstvo. Konkurenčnou výhodou je individuálny prístup, rýchle dodanie a možnosť konfigurácie zariadení podľa požiadaviek zákazníka.

5. Analýza trhu

Cieľový trh tvoria malé a stredné podniky, domácnosti, študenti a vzdelávacie inštitúcie. Výdavky slovenských domácností na výpočtovú techniku vzrástli z 72 € na obyvateľa v roku 2013 na 94,9 € v roku 2023, čo predstavuje ročný rast 1,5 % (ReportLinker, 2024). V regióne Košíc pôsobí viac ako 1 300 subjektov v ICT sektore (Košice IT Valley, 2024), čo potvrdzuje vysokú koncentráciu technologických aktivít a potenciálnych B2B klientov.

6. Analýza konkurencie

Hlavnými konkurentmi sú reťazce Alza.sk, Datacomp a NAY. Ich silou je rozsiahla sieť, známosť značky a dostupnosť tovaru. Naša spoločnosť sa odlišuje osobným prístupom, rýchlym servisom a nižšími prevádzkovými nákladmi, čo umožňuje ponúknuť konkurencieschopné ceny.

7. SWOT analýza

Silné stránky: technické znalosti, flexibilita, osobný prístup.

Slabé stránky: menšia značka, obmedzené finančné zdroje.

Príležitosti: rastúci dopyt po IT zariadeniach, digitalizácia školstva a firiem.

Hrozby: silná konkurencia, volatilita cien komponentov, rýchly technologický vývoj.

8. Marketingový plán a stratégia

Ciele: získať 100 zákazníkov v prvom roku, vybudovať e-shop a online marketingovú prítomnosť. Stratégia zahŕňa propagáciu na sociálnych sieťach, spoluprácu so školami a lokálnymi podnikmi, a zavedenie vernostného programu. Marketing sa zameria na cenovú dostupnosť, technickú podporu a spoľahlivosť služieb.

9. Finančný plán

Počiatočný kapitál predstavuje 15 000 €, z toho 10 000 € tvoria vlastné zdroje a 5 000 € bankový úver. Predpokladané ročné tržby dosiahnu 50 000 €, s nákladmi približne 40 000 € a očakávaným ziskom 10 000 €. 50 % zisku bude reinvestovaných do rozšírenia skladových zásob a marketingu.

10. Dopad na životné prostredie

Podnik sa zaväzuje využívať ekologické obaly, recyklovať elektroodpad a spolupracovať s dodávateľmi, ktorí uplatňujú udržateľné procesy.

11. Použité zdroje

- Košice IT Valley (2024): Key indicators of the ICT sector in Slovakia and Košice.
- IBISWorld (2025): Computer Peripheral Equipment & Software Wholesaling in Slovakia.
- ReportLinker (2024): Global Computer Hardware Market Report 2023–2028.
- ReportLinker (2024): Household Spending on Computing Equipment – Slovakia.
- SARIO (2022): ICT Sector in Slovakia.
- Tech.eu (2024): Slovakia – A Rising Star in the European Tech Landscape.